

Vertriebsmitarbeiter aus Leidenschaft (w/m/d) für Dallmeier AUSTRIA

Das Unternehmen Dallmeier ist einer der weltweit führenden Anbieter von netzwerkbasieren end-to-end Videosicherheits- und Videoinformationssystemen.

Unsere Produkte sind innovativ und einzigartig, unsere Lösungen rund um Videosicherheits- und Videoinformationssysteme entsprechen dem neuesten technologischem Stand und dem aktuellen Sicherheits- und Planungsbedarf unserer Kunden. Wir sind in einer Branche mit Zukunft tätig, da Sicherheitstechnik in jedem Bereich immer wichtiger wird.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir tatkräftige Unterstützung im Vertrieb für unseren Standort Dallmeier AUSTRIA.

Ihre Erfolge im Vertrieb erreichen Sie durch Ihre Leidenschaft für Sales, Individualität, Ehrgeiz, selbstständige Arbeitsweise und betriebswirtschaftliches Denken und Handeln. Sie haben Freude an der Gewinnung neuer Kunden und stellen sich lösungsorientiert und nachhaltig den täglich neuen Herausforderungen. Es gelingt Ihnen bereits beim ersten Kontakt das Interesse des Kunden zu wecken und durch zielgerichtete Fragen und aktives Zuhören die Wertschöpfung des Kunden zu ermitteln. Sie erkennen Steilvorlagen auf Antrieb und wissen sie zu nutzen. Sie haben Biss und kommen mit erstklassigen Verkaufs- und Kosten / Nutzen Argumenten und Verhandlungsgeschick zum Vertragsabschluss. Zum einmal gewonnenen Kunden bauen Sie eine langfristige und vertrauensgeprägte Beziehung auf.

Wenn Sie all dies mitbringen, zudem über einige Jahre erfolgreich im Vertrieb tätig waren und eine technische Affinität aufweisen können, passen Sie perfekt zu uns.

Profil:

- Eine Ausbildung mit elektrotechnischem oder IT-Background gepaart mit Zahlenaffinität und kaufmännischem Verständnis sind wünschenswert aber nicht Voraussetzung.
- Auch Quereinsteiger mit technischem Verständnis und Affinität für erklärungsbedürftige Investitionsgüter sind willkommen.
- Einige Jahre Erfahrung im Vertrieb, optimal ist Branchenerfahrung.
- CRM, ERP- und MS-Office-Kenntnisse
- Reisebereitschaft

Aufgabengebiete:

- Neukundenakquise und Bindung und Betreuung bestehender Kunden
- Kontinuierliche Marktanalyse und Identifizierung neuer Potentiale
- Laufendes Controlling der vertrieblichen Zielsetzungen
- Wertschätzende und kollegiale Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam
- Erstellung von Angeboten
- Angebotsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss

Wir bieten Ihnen:

- Eine unbefristete Anstellung in einem erfolgreichen und innovativen Unternehmen
- Attraktive Karrieremöglichkeiten
- Eine übertarifliche und leistungsgerechte Vergütung mit umfangreichen Sozialleistungen
- Eine umfassende und intensive Einarbeitung
- Ein spannendes und herausforderndes Aufgabengebiet mit viel Selbstverantwortung
- Flache Hierarchien und eine kollegiale Atmosphäre

Haben wir Sie neugierig gemacht?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an:
info@dallmeier-austria.com

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte an:

Dallmeier AUSTRIA GmbH
Berndorf 166
A-8324 Kirchberg an der Raab

Kontakt: Herr Michael Stix
Tel.: +43 720 920 866-0